



EXELMANS

STEPHANE DAHAN ET ERIC GUEDJ

Jusqu'ici concentré, le marché de conseil financier à la transaction voit aujourd'hui l'émergence de véritables entrepreneurs. Dernier exemple en date : l'essor d'Exelmans, cabinet créé ex nihilo par Eric Guedj et Stéphane Dahan en 2005, mais parvenu aujourd'hui à se faire une place parmi les meilleurs à la fois en Transaction Services et Independent Business Reviews (cf. *MDA* n° 37/38 et 42/43).

"Notre équipe a basé sa croissance sur un équilibre entre ses trois métiers que sont, la due diligence, les situations d'accompagnement, notamment lors des difficultés d'entreprises, et le commissariat aux comptes", explique Eric Guedj, dont la carrière a essentiellement été tournée vers l'opérationnel. "LBO,

capital développement, retournement : nous nous considérons comme des multigénéralistes de la transaction", précise encore Stéphane Dahan, passé quant à lui par le département TS d'un Big Four.

Divers fonds de capital développement et de retournement, et plus récemment le FSI ainsi que des family offices et sociétés d'investissement, font partie de ceux qui ont placé leur confiance en une équipe de 15 personnes composée de spécialistes et de deux associés se qualifiant eux-mêmes de "pluri disciplinaires". "Nous avons conservé notre équilibre métier en dépit du contexte économique", se félicite Eric Guedj, pour qui "le besoin de démonstration par l'épaisseur des rapports, au sein du marché des due diligence, s'est aujourd'hui mué en

besoin de concision et de précision, ce qui constitue pour nous une opportunité."

Derniers recrutements en date : un manager d'audit de PriceWaterhouseCoopers est venu renforcer l'équipe dédiée aux grands comptes et sociétés cotées, ainsi qu'un ex-membre de l'équipe londonienne de BNP Equity Capital Market, afin de renforcer l'équation internationale du cabinet. "Nous avons déjà eu l'occasion d'intervenir pour nos clients en Europe (Grande Bretagne, Allemagne, Belgique, Italie, Pologne,...). nous réfléchissons à la mise en place d'un réseau affinitaire, avec certains des cabinets que nous avons appréciés localement", précise Eric Guedj. ■